

ERFOLG IST EINSTELLUNGSSACHE DU HAST ES IN DER HAND

Deine Zukunft bei der Nr. 1.
Starte in einem der Wachstumsfelder überhaupt: dem Specialist Recruiting.

Wohin führt Deine Reise mit Hays? In das Herz der Wirtschaft. Hier triffst Du Menschen, die den Pulsschlag des Geschäfts mitbestimmen. Gemeinsam geben wir den Karrieren von Experten neue Impulse und schaffen Raum für Projekte führender Unternehmen.

Ob Einsteiger oder Profi: Du hast es in der Hand. Mit Hays wächst Du in kürzester Zeit in immer grössere Verantwortung hinein.

Im Gepäck hast Du eine erfolgsorientierte Einstellung, kommunikatives Talent und Tatkraft. Alles Weitere lernst Du bei uns: Wir vermitteln Dir das nötige Know-how in unserem Trainingscenter. Anschliessend erhältst Du gezielte Fortbildungen und ein Mentor steht Dir auf Deinem Weg zur Seite.

Steige jetzt in unser Vertriebsteam im Bereich Key Account Management der spezialisierten Personaldienstleistung ein als

ACCOUNT MANAGER/KEY ACCOUNT MANAGER SPECIALIST RECRUITMENT (M/W)

Standort: Basel, Zürich, Bern oder Genf

Deine Aufgaben:

- In Deiner Position als Account Manager/Key Account Manager ermittelst Du Entscheider bei potenziellen Kunden in der deutschsprachigen Schweiz und überzeugst diese in telefonischen Gesprächen sowie persönlichen Präsentationsterminen von einer Zusammenarbeit mit Hays
- Du akquirierst Besetzungsaufträge bei neuen sowie bestehenden Kunden und wählst die dafür passenden Spezialisten aus
- Durch aktives Beziehungsmanagement und eine umfassende Betreuung stellst Du sowohl für Deine Kunden als auch für die von Dir betreuten Spezialisten einen optimalen und reibungslosen Besetzungsprozess sicher
- Du verhandelst Verträge auf Kunden- und Expertenseite professionell und erfolgreich
- Als Account Manager/Key Account Manager bist Du kompetenter Ansprechpartner Deiner Kunden und Spezialisten für die gesamte Dauer des Vermittlungsprozesses sowie des Projekts

Deine Qualifikationen:

- Vorzugsweise verfügst Du über ein abgeschlossenes Fach-/Hochschulstudium mit wirtschaftlichem oder technischem Background oder über eine kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung
- Du hast Spass am Vertrieb und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentation zu überzeugen
- Deinen ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen bringst Du unternehmerisch denkend ins Team ein mit dem Ziel, Unternehmenswachstum zu generieren
- Insgesamt überzeugst Du mit Selbstbewusstsein, diplomatischem Geschick und Vertriebstalent
- Deine souveräne und professionelle Wirkung im telefonischen und persönlichen Gespräch auf Entscheiderebene bringt Du erfolgreich ein
- Du verfügst idealerweise über gute bis verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Englisch
- Für den Einstieg als Key Account Manager besitzt Du bereits relevante Berufserfahrung in der Personaldienstleistung sowie Kontakte auf Entscheiderebene

Hays ist weltweit die Nr.1 in der Rekrutierung von Spezialisten. Allein in Deutschland, Österreich, der Schweiz und Dänemark unterstützen wir über 3000 Spitzenunternehmen. Und wir wachsen schnell weiter.

Wir packen jede Aufgabe entschlossen an. Langjährige Branchenerfahrung und ein internationales Netzwerk sichern uns das nötige Vertrauen unserer Kunden.

Gehe jetzt den ersten Schritt und bewirb Dich bei Hays.

Wir freuen uns auf Dich!

HIER BEWERBEN ▶

Hays
Internal Recruiting Schweiz
Nüscherstrasse 32
8001 Zürich
Schweiz

Tel.: 0800-4636 4297
E-Mail: start@hayscareer.net
hayscareer.net



ACCOUNTANCY & TAX/CONSTRUCTION CONTACT CERTIFICATION/EDUCATION/ENGINEERING/LEGAL SAFETY/POLICY SERVICES & MINING ENGINEERING/LOGISTICS/FACILITIES MANAGEMENT/FINANCIAL SERVICES/SOCIAL CARE/SALES & MARKETING/ENERGY/OFFICE SUPPORT/RESPONSE MANAGEMENT/HEALTHCARE/OIL & GAS/ARCHITECTURE/ASSESSMENT & DEVELOPMENT/PUBLIC SERVICES/ACCOUNTANCY & FINANCE/EDUCATION/PHARMA/CONSTRUCTION & PROPERTY/RESOURCE MANAGEMENT/HEALTHCARE/OPERATIONS/RETAIL/INFORMATION TECHNOLOGY/SALES & MARKETING RATEGY/BANKING/ENERGY/ENGINEERING/ENGINEERING/ENERGY/ENGINEERING/HUMAN RESOURCES/INFORMATION TECHNOLOGY/PHARMA/HEALTHCARE/PROCUREMENT/HEALTHCARE/PHARMACY/CONTACT CENTER/OPERATIONS/TECHNOLOGY/HEALTHCARE/SALES & MARKETING/INSURANCE/ENGINEERING/LOGISTICS/PUBLIC SERVICES/RESOURCES & MINING/CONTACT CENTERS/SOCIAL CARE/ENERGY/HEALTHCARE/OFFICE SUPPORT/LEGAL/OIL & GAS